



最新 実録マンガ

# マンガ

## ガテン道

### 一直線

第339号

### 独立開業ドライバーのまき

どくろつかりだようどらしほー●毎月決まった給料をもらう社員ではなく、個人事業主として仕事を請け負うドライバー。もちろん仕事の量が増えるほど収入も上がるが、ほどほどのお仕事でやりなりの収入を得るスタイルも可能。未経験者でも比較的簡単な会社が多い。仕事の割に忙しくない。研修、車の購入など社員になるためのフォローをしてくれる会社もある。

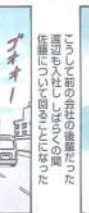
さとうあかり●取材記事集により読みかたとしてルートがわかりやすい。中巻編、後巻編に仕事を教える。2年間にトップアープで独立。



小中学校時代の同級生 トップカーゴ常務・太田







もしもし  
今、長野  
山がきれいだよ

（へえ）  
じゃ、今夜  
連れてって

そうだね  
みんなで来よう

もしもし  
ハバですよ！  
海が見えるよ！

おふね  
乗るの！  
ハバは自動車  
だから

田村さん  
今日はもう  
終わりでですか？  
早く帰って  
ナイトター  
見たいからな

オレもなんか  
最近、疲れてるし  
明日は子どもたち  
と遊ぼうかな！

ちよつと聞きたい  
んだけど  
トップクラスの  
売り上げって  
どのくらい？

えーッ、オレ  
最近、長距離多く  
入れているのに！

えつッ  
それ早く  
言つてよ！

いや、オレは  
てつぱらお前が  
ロングドライブを  
楽しんでいるのかと  
思っているよ

オレは好き  
なんだよ  
お前が！

いくろ  
くらい？

じゃあ、  
こんな感じで  
仕事しない？

まあドライブさん  
の貯めでいろんな  
パターンの仕事が  
組める  
それが強さとして  
仕事ができる  
良さだよ

田村さんなんか  
プロ野球シーズンは  
17勝上がりだし  
じゃ、オレは  
月の利益の目標は  
これくらいにする

そうか、その分  
人よりも努力が  
必要だよ！

おう！

佐藤さん！  
お久しぶりです

おう！ 渡辺  
なつかしいな

元気だった？  
ええ  
どうですか？  
仕事の方は

でも、人一倍  
がんばってるぜ  
いいなあ！  
オレも好きだよ  
っすー

じゃ、会社に  
紹介してやるよ

「ついで」前の会社の後継だった  
渡辺も入社して、今、みんなの  
仲間について回ってやってきた



ここでがんばってるぜ！

努力が結果に直結！ それが独立開業の醍醐味です！

佐藤さんの仕事DATA

福岡市特別業務課員	毎月約80万～80万円	勤務時間6:30～23:00	休日●土曜日ほか任意
-----------	-------------	----------------	------------

ある日のスケジュール

8:30	起床、シャワーを浴びて朝の出勤準備	14:00	片断の仕舞い納品、平日出勤時、本業で業務中心にまわる
8:00	車中での接客準備	20:00	業務の終わった後、大塚まで1行先客の予約センターに
8:30	出勤、空回りの準備センターに到着して接客準備	23:00	予約センターで終了、早退
12:00	接客中、1日間の仕事は終われたことに感謝し、静かに夕食を食べて帰宅	23:00	帰りのドライバーの仕事は1日分を進行で終了させる、24時間対応

福成の時代の人たちが集っているトップカーズ。自分の独立スタイルに合わせて、自動車を取り扱っている。佐藤さんはアドバイザーとお客様の声を受けているが、中には営業時間まで来てドレスアップしている人もいます。



独立開業ドライバー 3カ条

これだけはハズせない

その1 目標を設定し 仕事の量を定める

その2 カーナビは強い方次第。 道を覚えることが基本

その3 安全策一の道幅は 予測からはじまる

「独立すればもうかる」というのは安易な保証。高収入を得ている人は、他人よりも努力をしている。まず、自分かどの程度の収入が欲しいかを考え、そのための仕事量を決定しよう。

初めての地域では大抵のカーナビ。だが、幹線道路での案内の多いカーナビは、よく行く地域では逆に地味がかかることも。運転中はカーナビに頼りすぎず、道を覚える工夫をしよう。

道幅が狭くてくも詰りやすいのが、3車線（3車線）と考えるだけでリスクが大きく減る。たとえば狭路の上向き道向きを考えると、ほかの車の動きを把握することも重要だ。

取材協力●トップカーズ 東京都江戸川区東小6102-33-3 03-5678-5018